

# Nos compétences construisent votre avenir

## Produit

- Etudier les marchés
- Analyser la concurrence
- Elaborer les plans Marketing
- Lancer des nouveaux produits ou services
- Mesurer les résultats

## Client

- Créer les outils d'information et de communication
- Etablir un plan de communication, relations publiques - presse
- Organiser des événements et clubs utilisateurs
- Détecter de nouveaux potentiels
- Conduire des enquêtes "satisfaction client"

## Réseaux de vente

- Créer les alliances technologies
- Réaliser les contrats partenariats
- Recruter et animer les réseaux de vente
- Entraîner, optimiser les équipes opérationnelles
- Réaliser les actions de prospection, de vente et de fidélisation

## Ensemble pour votre réussite

**mycompany** collabore dans vos plans de développement marketing et commerciaux et vous assiste dans la totalité du processus de vente.

Convaincue qu'une relation privilégiée s'avère hautement profitable pour nos clients, notre équipe de consultants oriente son approche et ses stratégies vers un relationnel de confiance, totalement personnalisé et ce dans la durée...

Quelque soit votre secteur d'activité, **mycompany** met à votre disposition aujourd'hui, ses savoir-faire. Notre expertise marketing est reconnue par les principaux acteurs du secteur NTIC qui ont constitué le cœur de nos références initiales.

**mycompany**

Votre Agence Marketing Terrain B to B

## Nos atouts

- Expertise B to B
- Approche orientée vers les résultats
- Choix des modes d'intervention : forfaits, régie, externalisation

## S'associer à votre croissance

mycompany  
124 bd République,  
92210 Saint Cloud  
www.mycompany.fr  
Tel: 0147410817

# Our expertise is your success

## Product

- To analyse your market
- To perform competition surveys
- To elaborate your marketing plans
- To effectively launch new products and services
- To monitor results in real-time

## Towards Customers

- To create your communication vectors
- To design your communication and press plans
- To organise customer events and user communities
- To detect new market opportunities
- To manage customer relationship and surveys

## Through Channel Strategy

- To create technological alliances
- To assist you in contract phases
- To recruit and coach your distribution channel
- To train and boost your marketing teams
- To perform lead detection, market qualification and work customer fidelity

## Our commitment on results

Not only will **mycompany** work on your marketing and commercial development plans, but will also to assist you during the entire business cycle.

We believe our customer's success will be propelled by long-term and confident business relationships. Our consultants share this vision and work on providing our customers with a highly personalized and effective response to their business needs.

Today, whatever is your market, **mycompany's** know-how will focus on your success. Our marketing expertise is especially proficient in the networking and telecom industries, our first customers.

**mycompany**

Your business marketing agency

## Our added values

- B2B expertise
- Result driven methodology
- Flexible externalisation modes to suit your needs

## Partner of your development

mycompany  
www.mycompany.fr